



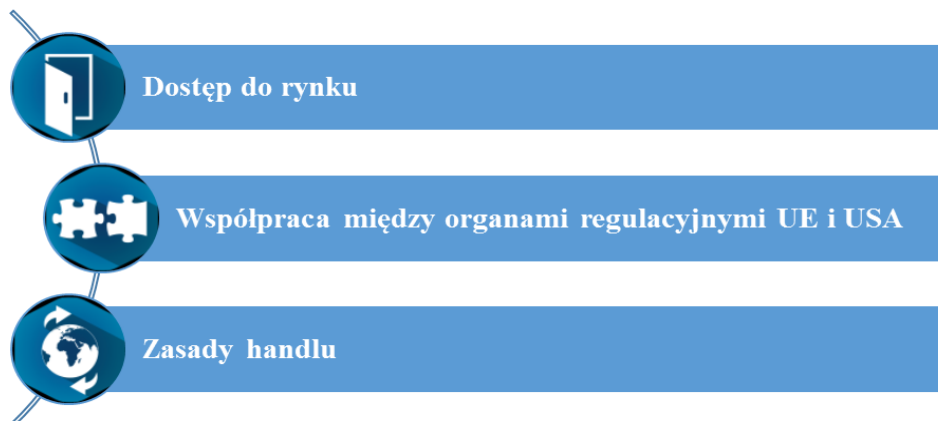
USA bliżej UE

- Transatlantyckie Partnerstwo Handlowo-Inwestycyjne (TTIP)

W 2013 r. Unia Europejska (UE) i Stany Zjednoczone (USA) podjęły decyzję o pogłębieniu wzajemnych stosunków gospodarczych w dziedzinie handlu i inwestycji oraz rozpoczęciu negocjacji Umowy Transatlantyckiego Partnerstwa Handlowo-Inwestycyjnego (ang. Transatlantic Trade and Investment Partnership - TTIP). Negocjacje TTIP są obecnie jednym z najważniejszych tematów w agendzie UE w obszarze polityki handlowej. Bariery istniejące w handlu pomiędzy Unią Europejską a Stanami Zjednoczonymi, takie jak opłaty celne, biurokracja oraz ograniczenia inwestycyjne mogą utrudniać wzajemną wymianę towarów i usług. Zniesienie tego rodzaju ograniczeń w handlu pomiędzy UE a USA mogłoby przyczynić się do pobudzenia gospodarek, a w konsekwencji utworzenia nowych miejsc pracy. Skutki zawarcia umowy pomiędzy UE a USA odczuliby także konsumenci poprzez większe możliwości wyboru towarów i usług, jak i niższe ceny.

Treść umowy

Zakres przedmiotowy umowy obejmuje trzy główne obszary:





Umowa TTIP miałyby składać się z 24 rozdziałów, podzielonych na 3 części odzwierciedlających główne obszary, a zarazem cele porozumienia.

W zakresie dostępu do rynku zamierzeniem stron negocjujących jest:

- usunięcie ceł na wyroby gotowe i produkty rolnicze,
- ułatwienie przedsiębiorcom usługowym prowadzenia działalności zarówno w UE , jak i w USA,
- stworzenie równych szans na udział w zamówieniach publicznych dla przedsiębiorców w UE i USA

W ramach drugiego obszaru negocjacji celem jest:

- wprowadzenie zasady wzajemnego uznawania przepisów regulacyjnych, jeśli zapewniają one równoważny poziom ochrony,
- pomoc unijnym i amerykańskim organom regulacyjnym we współpracy ze sobą przy określaniu nowych regulacji.

Warunki wynegocjowane w ramach części dotyczącej nowych przepisów miały pomóc firmom:

- w pełni czerpać korzyści z TTIP (zwłaszcza w przypadku mniejszych firm),
- uzyskać dostęp do potrzebnej im energii i surowców,
- chronić swoją własność intelektualną – wyniki badań i koncepcje dotyczące nowych produktów,
- pewnie inwestować, wiedząc, że w razie problemów przysługuje im ochrona,
- zaoszczędzić czas i pieniądze dzięki ograniczeniu formalności celnych.

Celem negocjatorów jest także ustanowienie w tej części porozumienia środków, które na pierwszym miejscu w planie TTIP stawiają zrównoważony rozwój i gwarantują, że handel będzie odbywał się w sposób zapewniający ochronę praw pracowniczych oraz środowiska. Ponadto w tym obszarze planowane jest wprowadzenie systemu, umożliwiającego społeczeństwu obywatelskiemu odgrywanie bezpośredniej roli w zapewnianiu właściwej realizacji porozumienia przez obie strony.

Skutki TTIP

TTIP może przynieść **korzyści** obywatelom **Europy**, **USA** oraz **całego świata**. Skutkiem zawarcia TTIP byłoby zniesienie ceł, ograniczenie biurokracji oraz zmniejszenie ograniczeń związanych z inwestycjami. W konsekwencji firmy europejskie i amerykańskie mogłyby łatwiej eksportować towary i usługi oraz inwestować po drugiej stronie Atlantyku. Zniesienie ograniczeń w handlu pomiędzy UE a USA przyczyniłoby się do pobudzenia obu gospodarek



i pomogłoby w tworzeniu nowych miejsc pracy. Już dziś 30 mln miejsc pracy w UE jest związanych z eksportem, a amerykańskie przedsiębiorstwa zatrudniają w UE 3,5 mln osób. Zbliżenie europejskich i amerykańskich norm i przepisów wpłynęłoby na obniżenie kosztów produkcji towarów, gdyż przedsiębiorstwa nie musiałyby produkować różnych towarów na rynki w UE i USA. Konsumenci natomiast mogliby skorzystać na niższych cenach i większym wyborze towarów i usług.

Korzyści z wprowadzenia TTIP



Zatrudnienie i wzrost gospodarczy

- pobudzenie gospodarek
- więcej lepiej płatnych miejsc pracy
- ułatwienie firmom konkurowania za granicą
- zachęcenie firm do innowacji



Impuls dla rozwoju handlu na całym świecie

- współpraca z organami regulacyjnymi w celu opracowania w skali międzynarodowej nowych regulacji
- ścisła współpraca organów regulacyjnych z UE i USA w zakresie norm
- ustanowienie surowych norm, które będą mogły posłużyć jako podstawa dla międzynarodowych organów regulacyjnych.



Partnerstwo w celu propagowania naszych wspólnych wartości

- Opracowanie nowych przepisów w oparciu o wspólne wartości takie jak:
 - przestrzeganie i propagowanie praw człowieka
 - przejrzysty system sprawowania rządów
 - rynki, które są otwarte dla wolnej i uczciwej konkurencji
 - ochronę praw pracowniczych i środowiska naturalnego.



Lepsza jakość, większy wybór

- zwiększenie konkurencji w UE i USA
- dostęp do tańszych produktów i usług
- większy wybór produktów i usług

Negocjowana umowa pomiędzy UE a USA budzi obawy obywateli dotyczące norm, usług publicznych czy praw inwestorów. W tabeli dotyczącej wątpliwości związanych z wprowadzeniem TTIP odniesiono się do każdej z nich.

Obawy dotyczące TTIP-wyjaśnienie



Normy

- UE chce chronić surowe unijne normy
- gwarancja niezależności organów regulacyjnych w UE
- utrzymanie zasady ostrożności
- zagwarantowanie rządów prawo do wprowadzania w przyszłości przepisów prawnych w celu ochrony ludzi



Usługi publiczne

- Po podpisaniu umów handlowych rządy mogą w dalszym ciągu zarządzać tymi usługami publicznymi według własnego uznania, np poprzez: utrzymanie szerokiej definicji usługi publicznej, nieprzyjęcie jakiegokolwiek zobowiązania do otwarcia usług publicznych dla innych usługodawców, utrzymanie swobody decyzji o tym, kiedy jedynie sektor publiczny powinien mieć prawo do świadczenia danej usług



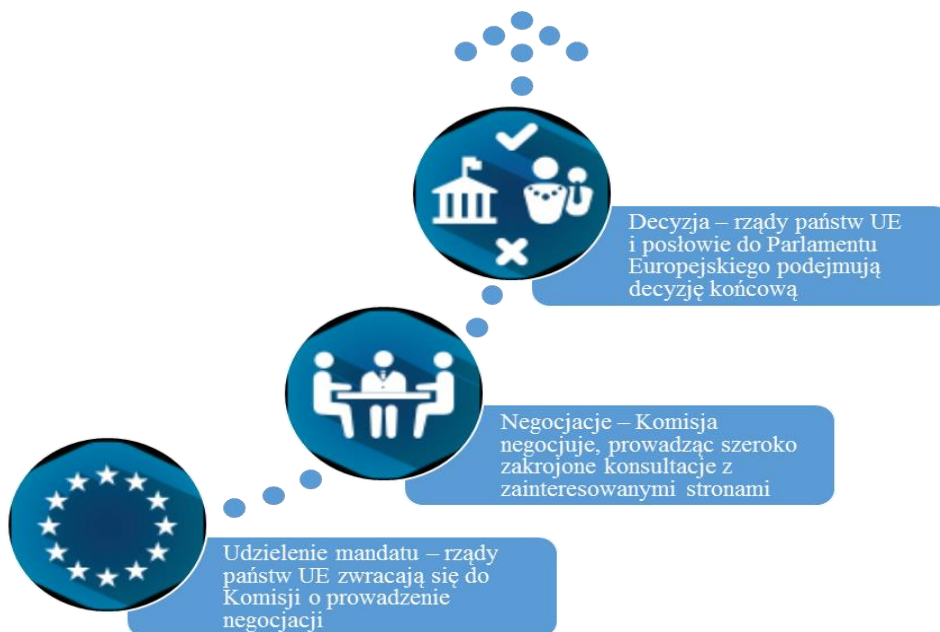
Prawa inwestorów i rządów

- doprecyzowanie i zawężenie definicji nieuczciwego traktowania
- wzmocnienie prawa rządów krajów UE do wprowadzania regulacji
- otwarcie systemu rozstrzygania sporów między inwestorem a państwem, np. dzięki jawności prowadzonych spraw
- obowiązujący arbitrow wymóg podpisania kodeksu postępowania

Negocjacje umowy TTIP

Negocjacje dotyczące umów handlowych w imieniu UE oraz jej państw członkowskich prowadzi Komisja Europejska. Stronę UE reprezentuje komisarz ds. handlu, któremu towarzyszą zespoły ekspertów z różnych działów Komisji, zajmujących się określonymi sprawami. Podczas negocjacji zespół negocjacyjny Komisji korzysta z wytycznych, jakie otrzymał od rządów państw członkowskich UE, które spotykają się na forum Rady. Podczas

procesu negocjacji Komisja konsultuje się z Radą i przekazuje sprawozdania do Parlamentu Europejskiego. Komisja prowadzi także konsultacje społeczne z przedstawicielami społeczeństwa obywatelskiego (m.in. z organizacjami pozarządowymi, organizacjami przedsiębiorców, stowarzyszeniami konsumentów, związkami zawodowymi). Negocjacje handlowe składają się z trzech głównych etapów: udzielenia mandatu negocjacyjnego, negocjacji oraz podjęcia decyzji.



Negocjacje TTIP są obecnie na drugim etapie. Rozmowy rozpoczęły się w czerwcu 2013 r. Dotąd odbyło się 14 rund negocjacyjnych TTIP- ostatnia z nich miała miejsce w dniach 11-15 lipca 2016 r.



Pierwsze rundy miały charakter informacyjny. Podczas tego etapu negocjacji strony przedstawiały dokumenty koncepcyjne, w których zawarto propozycje zasad porozumienia w poszczególnych rozdziałach umowy. W ramach kolejnych rund odbywały się rozmowy dotyczące kwestii technicznych w poszczególnych obszarach objętych umową TTIP.

Więcej informacji o każdej rundzie negocjacji TTIP można znaleźć pod adresem: <http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ttip/documents-and-events/#negotiation-rounds>

Dotychczas dokonano wymiany niemal wszystkich tekstów negocjacyjnych. W wielu obszarach trwają już prace nad wspólnym tekstem rozdziału (m.in. małe i średnie przedsiębiorstwa, bariery techniczne w handlu, rozstrzyganie sporów). W ostatnim czasie istotnym krokiem było przedstawienie unijnych propozycji współpracy regulacyjnej w sektorach : farmaceutycznym, kosmetycznym, chemicznym, samochodowym, urządzeń medycznych, maszyn i urządzeń oraz odzieżowo-tekstylnym, a także w obszarze energii i surowców (lipiec 2016 r.)

Szczegółowy raport z ostatniej rundy negocjacji można znaleźć pod adresem: http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2016/august/tradoc_154837.pdf

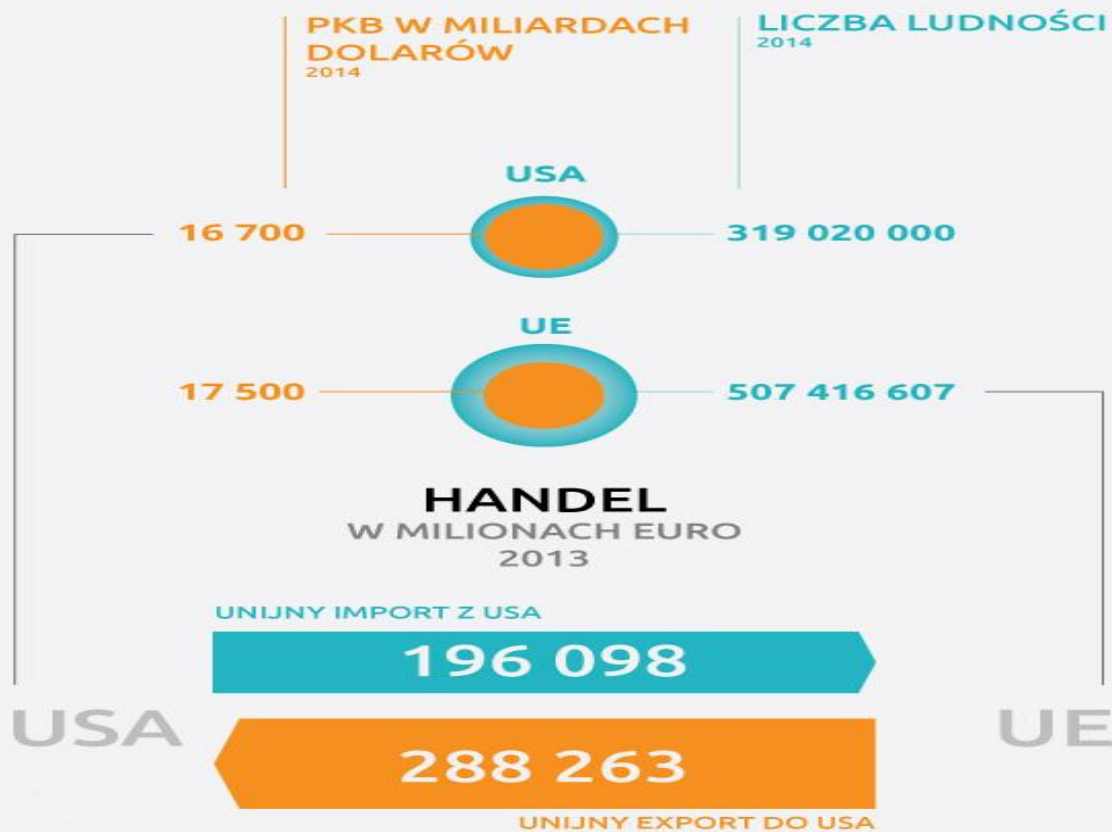
W wielu obszarach umowy TTIP jednak nadal trwają rozmowy. Kolejna runda negocjacji została zaplanowana na jesień 2016 r. Zakończenie negocjacji będzie możliwe po osiągnięciu odpowiedniej jakości porozumienia we wszystkich trzech obszarach zakresu przedmiotowego umowy.

Źródła:

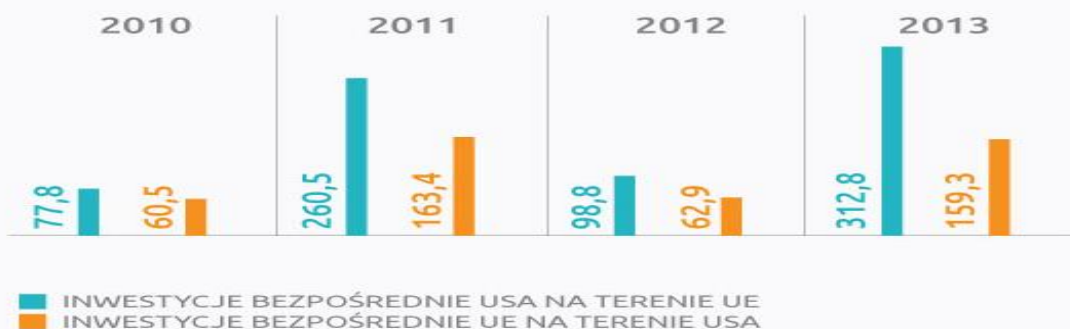
- Fakty i Mity o TTIP: Negocjacje umowy o wolnym handlu pomiędzy Stanami Zjednoczonymi a Unia Europejską, Warszawa 2015, Ministerstwo Spraw Zagranicznych i Towarzystwo Ekonomistów Polskich
- Raport Komisji Europejskiej na temat MŚP: Small and Medium Sized Enterprises and the Transatlantic Trade and Investment Partnership, Bruksela 2015, Komisja Europejska
- Jak TTIP może ograniczyć techniczne bariery w handlu: How TTIP can Address Technical Barriers to Trade – an Introduction, Sztokholm 2015, National Board of Trade
- Współpraca regulacyjna i techniczne bariery w handlu a TTIP: Regulatory Co-operation and Technical Barriers to Trade within Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP), Sztokholm 2015, National Board of Trade
- Od konkurencji do konwergencji: From Competition to Convergence: TTIP and the Evolution of Global Standards, Sztokholm 2015, National Board of Trade
- http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ttip/about-ttip/index_pl.htm
- <https://www.mr.gov.pl/strony/zadania/wspolpraca-miedzynarodowa/wspolpraca-gospodarcza/ttip/#Dokumenty>
- <http://www.europarl.europa.eu/news/pl/news-room/20150324IFG36801/infografika-wszystko-co-chcieli%C5%9Bcie-wiedzie%C4%87-o-handlu-mi%C4%99dzy-ue-i-usa>

TTIP

UMOWA HANDLOWA Z USA



INWESTYCJE BEZPOŚREDNIE W MILIARDACH EURO





BIULETYN 9/2016

**Punkt Informacji Europejskiej
EUROPE DIRECT - POZNAŃ**



Przygotował:

Punkt Informacji Europejskiej

Europe Direct – Poznań

przy Wielkopolskiej Izbie Rzemieślniczej w Poznaniu

al. Niepodległości 2, 61-874 Poznań

tel. 61 8521670

e-mail: europedirect-poznan@irpoznan.com.pl, www.europe-direct.poznan.pl

Projekt współfinansowany ze środków Komisji Europejskiej

